



De **korte keten** is tegenwoordig een hot item. Maar wat is dat nu precies? Korte keten is een manier van verkopen waarbij er een **rechtstreekse band is tussen producent en consument**. Op die manier kan de producent, meestal een landbouwer, zijn prijs, de productiemethode en het aanbod zelf bepalen. Met zo'n transparant systeem is hij niet enkel een ambassadeur voor zijn product maar voor de hele korte keten. Als consument krijg je in ruil verse en kwaliteitsvolle producten recht van bij de producent. Zonder veel voedselkilometers of verpakkingsafval. En bovendien ondersteun je de lokale economie.

Zeker in een landbouwgemeente als Pittem zijn er tal van mogelijkheden om met een korte keten te werken en we zien een aantal **voordelen**:

- ✓ Je beperkt het aantal schakels en dit zorgt voor verse producten, minder transport, minder belasting van het milieu en dus een beter klimaat! Je betaalt een eerlijke prijs zonder veel tussenhandel.
- ✓ Er is een uitgebreid streekeigen aanbod en het aanbod volgt de seizoenen.
- ✓ Er is persoonlijk contact met de producent. Heb je vragen, dan kan je die gewoon stellen!
- ✓ Je krijgt een eerlijk product tegen een eerlijke prijs.
- ✓ Door lokaal te kopen, steun je uiteraard ook de lokale economie en aanbieders.

In eerste instantie willen we **aanbieders** die een korte ketenproduct verkopen, ophalen en samenbrengen in een kleine publicatie zoals een folder of promotekstje die o.a. via de deelnemers en de gemeentelijke gebouwen kan verdeeld worden. We verzorgen uiteraard ook het online gedeelte door een korte ketenpagina op de gemeentelijke website en zullen ook via facebook en het infoblad regelmatig het item aan bod laten komen.

We houden deelname aan het project **laagdrempelig** en kiezen bewust om te werken zonder label. Wie wil deelnemen aan het Pittermse korte keten project moet wel voldoen aan een aantal **criteria**:

- ① Er zijn vaste openingsuren, een vast verkoopsmoment of een webshop voor particuliere verkoop, of er is een verkoopsautomaat of er is zelfpluk.
- ② De verkoop van de korte ketenproducten worden bekend gemaakt bij het publiek via een bord ter plaatse op een duidelijk zichtbare plaats. Indien er geen thuisverkoop is, is er wel georganiseerde, lokale verkoop van de producten in een straal van maximaal 20 km rond het bedrijf.
- ③ De aangeboden producten zijn producten van eigen productie, geschikt voor menselijke consumptie. Of de aangeboden producten zijn verwerkte producten voor menselijke consumptie waarvan de hoofdbestanddelen afkomstig zijn uit een straal van maximaal 20 km van het bedrijf. De producten worden verwerkt tot eindproduct op het eigen bedrijf.
- ④ De prijs van het product wordt door de aanbieder zelf bepaald.
- ⑤ Verpakkingsafval wordt vermeden. De aanbieder engageert zich om verpakkingsafval van het aangeboden korte ketenproduct zoveel als mogelijk te beperken. Er worden geen plastic zakjes te beschikking gesteld.

Interesse om deel uit te maken van de Pittermse korte keten? Stel je dan kandidaat door onderstaand inschrijvingsformulier in te vullen en te bezorgen aan het college van burgemeester en schepenen, Markt 1, 8740 Pitterm.

Met vriendelijke groeten,

De algemeen directeur,

Geert Mahieu.

De burgemeester,

Ivan Delaere.

1. Algemene informatie

Naam bedrijf	
Naam bedrijfsleider	
Naam contactpersoon	
Adres	
Gemeente	
Telefoon / gsm	
Mail	
Website en/of facebookpagina	
BTW-nummer	
<input type="checkbox"/> ja, ik vind een korte ketenwerking in Pittém een schitterend idee en ga akkoord dat mijn gegevens worden opgenomen in een infolder rond de Pittemse korte keten.	

Om in aanmerking te komen voor opname in de Pittemse korte keten moet aan een aantal voorwaarden voldaan worden. Het is het college van burgemeester en schepenen die de motivering toetst aan de criteria en beslist als u in aanmerking komt voor opname in de Pittemse korte keten.

Gelieve dit formulier waarheidsgetrouw in te vullen, eventueel bewijsmateriaal bij te voegen, en terug te bezorgen aan de milieudienst, Markt 1, 8740 Pittém.

2. Toetsing aan de korte ketencriteria

Motiveer hierbij hoe je voldoet aan gestelde criteria van de korte keten:

Er zijn vaste openingsuren, een vast verkoopsmoment of een webshop voor particuliere verkoop, of er is een verkoopsautomaat of er is zelfpluk.

Ik maak de verkoop van mijn korte ketenproducten bekend bij het publiek via een bord ter plaatse op een duidelijk zichtbare plaats (gelieve een foto toe te voegen van het bord, genomen van op ongeveer 20m). Indien er geen thuisverkoop is, is er wel georganiseerde, lokale verkoop van de producten in een straal van maximaal 20 km rond mijn bedrijf.

Verder maak ik mijn producten nog bekend via volgende kanalen (facebook, folder, website, ...)

De producten die ik aanbied zijn (seizoensproducten zijn ook toegelaten):

De aangeboden producten zijn producten van eigen productie, geschikt voor menselijke consumptie.

De aangeboden producten zijn verwerkte producten voor menselijke productie waarvan de hoofdbestanddelen afkomstig zijn uit een straal van maximaal 20 km van mijn bedrijf. De producten worden verwerkt tot eindproduct op mijn bedrijf.

Ik werk met een korte keten en beschrijf hier de schakels/tussenstappen die nodig zijn om te komen tot het aangeboden product.

De prijs van het product wordt door de aanbieder zelf bepaald.

Ik engageer me om het verpakkingsafval van het aangeboden korte ketenproduct zoveel als mogelijk te beperken en ik stel geen plastic zakjes ter beschikking.

Ik heb reeds een korte ketenlabel voor mijn aangeboden producten behaald, zoals bv. 100% West-Vlaams label (gelieve een bewijs van toekenning van het label toe te voegen).

Ik vind het korte keten principe een goed initiatief om volgende reden(en):

Varia (vragen, suggesties, ...)

Datum:.....

Handtekening: